



1月	1日	2日	3日	4日	5日	6日	7日	8日	9日	10日	11日	12日	13日	14日	15日	16日	17日	18日	19日	20日	21日	22日	23日	24日	25日	26日	27日	28日	29日	30日	31日
	月	火	水	木	金	土	日	月	火	水	木	金	土	日	月	火	水	木	金	土	日	月	火	水	木	金	土	日	月	火	水
	元日	初夢	瞳の日	ストーンデー	いのちの日	ケーキの日	七草粥の日	成人の日	風邪の日	明太子の日	塩の日	スキーマの日	たばこの日	愛と希望と勇氣の日	半襟の日	禁酒の日	おむすびの日	都バス記念日	カラオケの日	二十日正月	ライバルが手を結ぶ日	カレーライスの日	アーモンドの日	すぎ焼きの日	中華まんの日	文化財防火デー	求婚の日	コピーライターの日	南極の日	孝明天皇祭	海苔フーン（1月の日）
2月	1日	2日	3日	4日	5日	6日	7日	8日	9日	10日	11日	12日	13日	14日	15日	16日	17日	18日	19日	20日	21日	22日	23日	24日	25日	26日	27日	28日			
	木	金	土	日	月	火	水	木	金	土	日	月	火	水	木	金	土	日	月	火	水	木	金	土	日	月	火	水			
	テレビ放送記念日	夫婦の日	節分雑節		プロ野球の日	海苔・抹茶の日	鮎の日	針供養	肉の日	ニシエの日	建国記念の日	振替休日	バレンタインデー		天気図記念日	天使のさやまの日	禁煙運動の日	プロレスの日	アレルギーの日	日刊新聞発行の日	猫の日	富士山の日	クロスカンパニーの日	タリ紙の日	血液銀行開業記念日		ビスケットの日				
3月	1日	2日	3日	4日	5日	6日	7日	8日	9日	10日	11日	12日	13日	14日	15日	16日	17日	18日	19日	20日	21日	22日	23日	24日	25日	26日	27日	28日	29日	30日	31日
	木	金	土	日	月	火	水	木	金	土	日	月	火	水	木	金	土	日	月	火	水	木	金	土	日	月	火	水	木	金	土
	豚の日	東山の金さんの日	ひなまつり	ミシンの日	サンデー	スポーツ新聞の日	消防記念日	ミツバチの日	レコード針の日	砂糖の日	パンダ発見の日	財布の日	サントイッチデー	ホワイトデー	靴の記念日	万国赤十字加盟記念日	漫画週刊誌の日	精霊の日	アカデミー賞設立記念日	春分の日	放送記念日	世界気象の日	電気記念日	カチューシャの歌の日	さくらの日	シルクロードの日	マリモの日	マフィアの日	エッフェル塔の日		

2018 イベント情報

お客様のイベント情報どしどしお待ちしております！
掲載ご希望のお客様は各担当営業までご連絡ください。

今月の一言《テーマ》2018年戌年、今年の目標をお願い致します。

【平木】再婚です(^-^); 48歳ですが、
【原】健康管理を1番で…離島で釣果期待!!
【市丸】お客様の業績向上に貢献する!是非御用命ください!
【野瀬】HACCPインストラクターの資格を取得します。
【山下敬】色彩検定にチャレンジします。
【井上】今年は、戌のように元気に営業できるように頑張ります。
【七田】社内、社外ともに安定した関係作りに努めます!
【伊藤】今年こそメタボ卒業!
【池田】まず痩せて健康な体を作ることです。
今年も宜しくお願い致します。

【今古賀】戌年、私、年男です。野良犬にならないよう努めます。
【小林】30代も後半に差し掛かり、運動不足が目立つので…鍛えます。
【高田】20代最後の年となりました。悔いがないように「何事にもチャレンジ」という目標にしたいと思います。
【津口】和食をちゃんと作れるようになることです(^-^)
【中垣】運動不足により体重が増えているので今年は運動して体を鍛えたいです!
【江崎】新しいことを3つほど始めます!何にするかはまだ決めておりません!
【溝口】不測の事態にも落ち着いて対処することです…。私生活では旅行三昧の年にしたいです。

包装資材・シール印刷・紙器印刷加工
企画・デザイン

MARU-SIN
maru-sin.co.jp

●ラベル印刷・シール印刷.com
http://www.label-seal-print.com/
●紙箱・化粧箱.net
http://www.order-box.net/
■本社営業部
福岡県久留米市山川市ノ上町7-20
TEL(0942)45-2766

■久留米営業部
福岡県久留米市野中町1302-1
TEL(0942)34-3139
■福岡営業部
福岡市東区松島5丁目3番3号
TEL(092)611-7118
■北九州営業所
北九州市八幡西区下上津役4丁目22番22号
TEL(093)614-3821

■熊本営業所
熊本市南区田迎2丁目12-37
TEL(096)378-1333
■長崎営業所
長崎県諫早市多良見町市布1539-1
TEL(0957)43-0080
■鹿児島営業所
鹿児島市東谷山4丁目14-5
TEL(099)269-9230

■大分営業所
大分市大字光吉909-1第6大分ユースコーポ102
TEL(097)504-7512
■東京営業所
東京都品川区東五反田1丁目21-9ウィスタリア東五反田ビル10階
TEL(03)6721-6645
■広島営業所
広島市安佐南区西原1丁目12-16
TEL(082)225-6608

お客様よし 仕入れ先よし 社員よし

三方よし通信

SANPOU YOSHI Communications.

包装資材・シール印刷・紙器印刷加工
企画・デザイン
MARU-SIN
maru-sin.co.jp
福岡県久留米市山川市ノ上町7-20
TEL(0942)45-2766(代)
FAX(0942)45-2769



旧年中はひとかたならぬご愛顧を賜り、厚く御礼申し上げます。
皆様の本年のご健勝とご多幸を心より祈念申し上げます。
少しでも「よりお役に立てる」を目指して社員一同努力して参ります。
なんなりとお気軽にお声掛けくださいませ。
代表取締役 平木洋二

シェアリングエコノミー

私共の地元、久留米市での話です。30歳くらいの若い方とお話してましたら、車は所有していない。必要な時だけカーシェアを利用しているとのことでした。東京なら理解できますが、車社会の田舎ですらカーシェアを利用している方がいらっしゃることに驚きました。何でも上海では乗り捨て自由の自転車のシェアライドが大流行で日本にも既に進出しているとか。
民泊サイトAirbnb <https://www.airbnb.jp/> はかなり多くの外国人が日本でもすでに利用しています。
我々の業界でもラクスルさんがシェアリングエコノミーの旗手と称賛されています。ラクスルさんのモデルは日本中の印刷会社の稼働率の低い機械で印刷することでコストを安くするというもの。ファンドから多くの資金を集めました。(官報で発表された決算では今のところ大幅な営業赤字ですから、成否は不透明です。)
しかし空いているスペースや時間や人、設備を利用してビジネスを考えるのは面白いことだと思います。
株式会社軒先が運営している二つのサービス、
個人向けの軒先パーキング <https://parking.nokisaki.com/>
法人向けの軒先ビジネス <https://business.nokisaki.com/>
などは貸す方としては空いているスペースを収益化することができますし、利用者としては人気のスポットで駐車場の心配が無用になったり、短期間の催事販売の場所を確保することもできます。
こちらの経営者の方は雑貨販売をやろうと思ったけど、なかなか店舗がなく、試験的に販売させてもらえるスペースがあったら便利なのにと考えたことが起業のきっかけだったと講演でおっしゃってました。
今年も全く新しいシェアリングサービスが生まれるのではないのでしょうか。
頭の体操で何か一つくらい考えてみたいです。

01 お客様紹介

有限会社進藤商店様

明治43年から107年続く干物専門店です。工場直売店のすぐ裏は新宮海岸。昔から玄界灘の豊富な漁獲をおいしく加工して販売してきました。

良質な原料を、丁寧な手作業で仕込んで、一夜干しに。全国規模の品評会では日本一の農林水産大臣賞をはじめ、数々の賞を受賞しております。



常時60品目ほどの干物や加工品が並ぶ中でも、「銀だらみりん」が一番の人気商品です。

【お問い合わせ】

有限会社進藤商店
〒811-0112
福岡県糟屋郡新宮町下府904-27
TEL:092-962-2222



《担当 川原》

02 食品衛生プロジェクト

HACCPコーディネーター

この度、11月に8名の丸信社員が、HACCPコーディネーターの資格を取得しました。

HACCPコーディネーターとは、いわゆるHACCP実務者です。食品企業のHACCPチームの一員として、HACCP計画の策定、運用、検証などに携わります。

HACCP コーディネーター の取得スキル

HACCP概論、前提条件プログラム、病原微生物の基礎知識、HACCPの前手順、危害要因分析と必須管理点の決定、許容限界・モニタリング方法・是正措置の確立、検証手段の確立と記録、環境プログラム、HACCPのメンテナンス

より一層、お客様のお役に立てる様に努めてまいりますので、HACCPに関してお困りの際はぜひ弊社営業マンにご相談ください!!



《担当 小林》

03 お役立ち情報

集客



リピート通販は別名DBM(データベース・マーケティング)やCRM(カスタマー・リレーションシップ・マネジメント)と呼ばれるように、顧客情報を管理することが事業活動の大きな柱となります。お客様について、通販では大きく「既存顧客」と「見込み客」に分けて捉えます。それぞれ既存のお客様の優良顧客化と離脱防止対策の一方、新規顧客拡充のための見込み客集客は事業成長の上で大変重要な課題と言えます。この集客のためには「広告」が不可欠です。商品の魅力を最大限伝える優秀なクリエイティブと、それをターゲット層に着実に伝える媒体選びが重要なことは言うまでもありません。また、もしも自社直営店舗を運営されている場合であれば、コスト的にも大変有利で効率的なデータベース構築に活用できます。さらにネットを活用した集客活動も現在は大変活発で、これらを組み合わせることで大きな相乗効果を得ることも可能です。具体的な実践のために、テストアンドロールと呼ばれる広告PDCAプロセスを実施するなど、可能なかぎり低リスクで最大限の効果を得るような施策を行います。集客でお困りのお客様がいっぱいでしたら、弊社通販プロジェクトチームまで遠慮なくご相談ください。



《担当 寺島》

04 まなちゃん奮闘記

まなちゃん

みなさんこんにちは!2年目になりました営業のまなです!お客様のお役に立てるようがんばります!

一般的にはこの3種類の形状が多いですが、新しいアイデアもまだまだ沢山あります!お客様の商品に合わせてご提案差し上げます!

化粧箱には、様々な「底面」がございますが、改めてご紹介いたします。

キャラメル式

中身の軽い菓子等の箱によくつかわれる形状です!

ジゴク底

差し込み式で、糊貼りのない底面です。キャラメル式より強度は強いです。

ワンタッチ底

底面に糊貼り加工のある形状です。底面強度はキャラメル式より強く、作業性バツグン、“ワンタッチ”で組み立てられます!

05 LINE@活用術

1:1トーク機能

LINE@は友だちにお得な情報をトークやタイムラインで送ることができますが、1:1トーク機能を使用することにより、友だち個人とLINE@アカウントでトークが出来ます。しかも、特定の友だちとのトークの内容は他の友だちには見えません。ですから、タイムリーな情報提供はもちろん、個別での商品紹介、お店の予約など一元化出来ることにも対応できます。(写真①、②)また、店休日などで対応が出来ない場合は曜日別での対応時間の設定が可能です。設定はLINE@アプリでも簡単にできます。(写真③、④)事例として、美容室の予約をLINE@のアカウントとお客様との1:1トークで一元化!また、特定のお客様のご要望にお応えする為にデジタルカタログをご提供等、商機をつかみやすく!是非、1:1トーク機能ご活用ください。詳しくは担当営業までお願いします。



▲①友だち画面

▲②LINE@アカウント画面



▲③応答モード設定画面

▲④時間設定画面



《担当 市丸》